



Persönlich wirken

Souverän und rhetorisch gewinnend in Rede und Gespräch

ZIELE & NUTZEN

Schaffen Sie es, Ihre PS kommunikativ auf die Straße zu bringen? Hören Ihnen andere interessiert zu und gehen mit Überzeugung und Handlungsbereitschaft aus dem Gespräch oder Vortrag?

Falls noch nicht so ganz, sind Sie hier richtig.

In diesem Training erleben Sie, wie Sie mit Ihrem persönlichen Auftreten Spannung und Neugier erzeugen und rhetorisch das, was Ihnen auf dem Herzen liegt, wirksam transportieren.

Mit Videofeedback bekommen Sie einen Einblick in Ihre Wirkung auf andere und erfahren, wie Sie Ihre Körpersprache, Stimme und Sprechtechnik sinnvoll einsetzen können. Sie erfahren, wie Sie Redebeiträge und Gespräche strukturieren und mit Worten packen. Nur wenn Sie es schaffen, andere mit Herz und Verstand anzusprechen, werden Sie Ihre Ziele erreichen. Erweitern Sie Ihr rhetorisches Spektrum und erleben Sie, wie Sie mit kleinen Mitteln einen großen Effekt erzielen!

METHODEN

Impulse durch die Trainerin, Demonstration, Erarbeitung im Plenum, praktische Übungen, Videoanalysen, Einzel-Partner- und Gruppenarbeit, Transfer.

IHRE EXPERTIN



Anja Oser, Geschäftsführerin
PARLA GmbH & Co. KG

→ Nähere Informationen zu unseren Experten finden Sie auf unserer Webseite unter dem Menüpunkt [„Über uns“](#).



INHALTE

- Welche Faktoren Ihre Wirkung bestimmen
- Sicherheit gewinnen und Sympathie erzeugen
- Mit innerem Feuer andere anzünden
- Das Instrument Stimme nutzen, um Resonanz zu bekommen
- Mit Atemstütze, Artikulation und Betonung für Spannung sorgen
- Das A und O ist die Pausentechnik
- Verständlich reden und kundenorientiert formulieren
- Sich professionell vorbereiten und den Roten Faden planen
- Im Gespräch einen Draht zum Gegenüber entwickeln und zum Ziel führen
- Feedback und Transferschritte

TERMIN:

DATUM:	21.-22. November 2024
ORT:	PARLA Heidelberg
DAUER:	2 Tage, jeweils 9-17 Uhr
TN-ZAHL:	max. 8 Teilnehmende
INVESTITION:	1.190 EUR zzgl. MwSt.
ZIELGRUPPE:	offen

Anmelden 